

INFO

Voor meer informatie kunt u terecht op onze website:

www.rotterdam-businessdevelopment.nl

Daar vindt u ook de tekst uit deze folder en een inschrijfformulier.

E-mail: samenwerkensamenleren@hro.nl

Telefoon: (010) 453 63 77

(Pascal Pichel / Arjan de Hoon)

Secretariaat: (010) 453 62 42



HOGESCHOOL ROTTERDAM

De Ondernemende Stad
Kenniskring Business Development

> AANDACHTSGEBIED INTERNATIONALISERING

SAMEN WERKEN, SAMEN LEREN

OVER DE KENNISKRING BUSINESS DEVELOPMENT

Het programma "Samen werken, Samen leren" is ontwikkeld door de Kenniskring Business Development (onderdeel van programma "De Ondernemende Stad") van de Hogeschool Rotterdam. De Hogeschool is diep geworteld in het Rotterdamse en probeert dienstbaar te zijn aan die nationaal & internationaal georiënteerde regio. Daarin is kennis heel belangrijk; de Hogeschool wil dan ook kennis delen, ontwikkelen, publiceren & bijwerken en doet dat onder andere via de Kenniskringen. De Kenniskring Business Development houdt zich bezig met waardecreatie in het MKB; onder andere innovatie, wijkeconomie, ondernemen en ondernemerschap, bedrijfsrevitalisering & -opvolging.

We werken in teams van lectoren, docenten, studenten en bedrijven aan onderzoek maar ook aan bedrijfsopdrachten en projecten.

De Kenniskring Business Development levert ondernemende studenten af aan de samenleving: handen uit de mouwen, kansen zien, niet bang zijn voor risico's, 24 uur per dag willen werken, om kunnen gaan met klanten, leveranciers, banken, concurrenten... Een student die klaar is voor de toekomst; zijn toekomst. Wilt u weten wat de Kenniskring Business Development voor u kan doen? Neem dan contact met ons op!



WAT?

Een cursus van 13 dinsdagavonden waarin er samen met de Fenedex gewerkt wordt naar een structurele aanpak van uw exportactiviteiten, door middel van het stap voor stap schrijven van een exportbeleidsplan met persoonlijke begeleiding.

VOOR WIE?

Professionals verantwoordelijk voor de ontwikkeling, uitbouw of uitvoer van exportactiviteiten.

CURSUS EXPORT MANAGER

Een flink deel van de Nederlandse bedrijven in het MKB beschikt over een onbenut exportpotentieel. Dat betekent dat bedrijven die over voldoende concurrerend vermogen beschikken en op de huidige markten niet meer voldoende kunnen groeien, enorme mogelijkheden laten liggen.

Veel bedrijven zetten de eerste stappen op internationale markten op basis van toevallige contacten en aanvragen naar hun producten of diensten. Men denkt onvoldoende na over de meest interessante markten en klantgroepen, hoe deze gericht te benaderen en de mogelijke risico's die een dergelijke incidentele aanpak met zich meebrengt. Bovendien schat men de vaardigheden van de organisatie om exporttransacties succesvol af te ronden zonder gedegen voorbereiding te optimistisch in. Ondernemingen verspillen daarmee veel energie en worden door schade en schande wijs.

Een gedegen aanpak is noodzakelijk om kansen op internationale markten te benutten en de steeds heviger concurrentie op bestaande en nieuwe markten te pareren. Exporteren is een multidisciplinair vak. Het vereist inzicht, kennis en vaardigheden op het gebied van management, marketing, financiën, juridische zaken en interculturele communicatie.

WANNEER?

13 dinsdagavonden vanaf november 2006 van 16.30 - 20.00 inclusief een eenvoudige maaltijd van een half uur. Bij inschrijving ontvangt u een gedetailleerd programma per avond.

KOSTEN

De cursus is een onderdeel van het SIA RAAK-gesubsidieerd programma "Samen werken, Samen leren", ontwikkeld door De Ondernemende Stad / Kenniskring Business Development en een consortium bestaande uit Syntens, Fenedex Kennisinstructuur Mainport Rotterdam en VNO-NCWwest. Via deze samenwerking kan het programma eenmalig voor € 900,- per deelnemer worden aangeboden.

Dit is inclusief:

- > Documentatiemateriaal
- > Twee naslagwerken
- > Persoonlijke begeleiding bij het maken van een exportbeleidsplan.
- > Inzet van studenten voor het uitvoeren van een aantal deelonderzoeken voor uw onderneming
- > Een eenvoudige maaltijd en koffie/thee

ORGANISATOR(EN)

Hogeschool Rotterdam in samenwerking met Fenedex

De Hogeschool maakt voor dit aanbod gebruik van het SIA RAAK-subsidieprogramma van het ministerie van OCW en geeft ons de mogelijkheid te experimenteren met deze nieuwe vormen van samenwerking die tevens moeten leiden tot een blijvend kennisnetwerk rondom internationaliseringsthema's. De lagere tarieven zijn introductietarieven omdat zij een onderdeel zijn van dit regionale innovatieprogramma.



DOEL

Door het schrijven van een exportbeleidsplan voor uw eigen bedrijf komt u stap voor stap in aanraking met alle elementen die nodig zijn voor een structurele aanpak van uw exportactiviteiten binnen de organisatie. De opzet van de export wordt benaderd als een project waar u voor verantwoordelijk bent en kan zich richten op eerste export, een nieuwe markt of een verbeterde aanpak van een huidige markt.

LEERDOELEN

- > Het ontwikkelen van een exportbeleid/initiëren en uitbouwen van export
- > Het analyseren van de eigen organisatie op exportcompetentie en het doen van verbetervoorstellen
- > Plannen en uitvoeren van exportmarktonderzoek (afnemers en concurrenten) gebaseerd op primaire en secundaire bronnen
- > Swot-analyse en strategieformulering
- > Doelstellingen bepalen voor een buitenlandse markt
- > Het kiezen van een entreestrategie met de juiste partners
- > De inzet van de internationale marketingmix
- > Het vaststellen van de leverings- en betalingscondities
 - Douanezaken
 - Transportrisico's
 - Valutarisico's
 - Betalingsrisico's
- > Het plannen en initiëren van de noodzakelijke activiteiten

RESULTAAT EN CERTIFICERING

U komt tot een structurele aanpak van uw export door middel van een direct uitvoerbaar exportbeleidsplan binnen een interactief netwerk van medecursisten, docenten en de deelnemende organisaties.

Dit plan valt ook te gebruiken bij de aanvraag van een exportsubsidie (PSB).

Personen die de cursus volledig hebben bijgewoond ontvangen een certificaat van deelname van de Hogeschool Rotterdam. Na deelname en voltooiing van het eigen exportbeleidsplan bestaat de mogelijkheid op te gaan voor het Post-HBO diploma Exportmanagement B van de Stichting Fenedex Examens Internationaal Ondernemen (www.sfe.nl)